

Smo GABRIJEL ALUMINIUM d.o.o iz Grosuplja (<https://gabrijel.com/>), globalno usmerjeno podjetje z uspešno tradicijo že od leta 1964, prejemnik mednarodnega certifikata za dobre delovne pogoje po oceni lastnih zaposlenih v letu 2021, podjetje s stalno rastjo, ki vključuje 190 zaposlenih in preko 1500 zadovoljnih naročnikov.

Zavedamo se, da uspešno poslovanje v dinamičnem in vedno bolj konkurenčnem mednarodnem okolju lahko zagotavljajo le strokovni, motivirani in prilagodljivi zaposleni. Poslovno kulturo gradimo na medsebojnem zaupanju in timskem delu. Znanje, izkušnje in samoiniciativnost zaposlenih so naša moč in konkurenčna prednost.

V svoje vrste vabimo sposobne in odgovorne ljudi s tehničnimi znanji in izkušnjami ter z željo po dodatnem izpopolnjevanju.

Skupaj z nami boste lahko v rastočem in spodbudnem delovnem okolju izkazali svoje potenciale in podjetnost ter se ob uresničevanju skupnih ciljev strokovno in osebno razvijali.

Zaradi poslovne rasti v svoj kolektiv vabimo sodelavca/ko:

»PODROČNI VODJA PRODAJE m/ž«

Opis ključnih del in nalog, odgovornosti in področij dela:

- ✓ iskanje novih potencialnih kupcev
- ✓ izdelava in spremljanje baze potencialnih kupcev
- ✓ izdelava raziskav in analiz trgov
- ✓ komunikacija z rednimi kupci glede prodaje in novih projektov
- ✓ skrb za zadovoljevanje kupčevih zahtev in potreb ter ukrepanje v primeru odstopanj
- ✓ zbiranje informacij pri povpraševanjih
- ✓ izdelava ponudb
- ✓ priprava, usklajevanje in urejanje pogodb s kupci
- ✓ pridobivanje naročil s strani kupcev
- ✓ urejanje cenikov
- ✓ uporaba informacijskega sistema, vnos in spremljanje podatkov (napovedi, naročila, odpoklici, potrditve naročil, ...)
- ✓ izdelava in pošiljanje računov
- ✓ komuniciranje pri reševanju reklamacij kupcev
- ✓ aktivno iskanje in prepoznavanje novih poslovnih priložnosti
- ✓ samostojni skrbnik kupcev
- ✓ skrb za marketinško podporo- podajanje vsebin preko novodobnih in inovativnih kanalov
- ✓ druga dela po navodilu nadrejenega.

Nudimo možnost stabilne, varne in dolgoročne zaposlitve v globalno uveljavljenem podjetju s številnimi bonitetami.

Izpostavljammo najpomembnejše:

- ✓ zaposlitev za nedoločen čas s poskusnim delom 6-ih mesecev,
- ✓ zaposlitev za polni delovni čas, enozmenska razporeditev dela,
- ✓ visoko avtomatizirano proizvodno okolje z nenehnimi investicijami v izboljšave proizvodnih procesov,
- ✓ redno in konkurenčno plačilo,
- ✓ 13-to plačo ob koncu leta,
- ✓ povračilo stroškov prevoza po opravljenih kilometrih,
- ✓ povračilo stroška malice v znesku po Uredbi,
- ✓ dobre in sproščene delovne odnose v urejenem in spodbudnem delovnem okolju,
- ✓ interni prenos kompetenc,
- ✓ dva dodatna krajša odmora med delovnim časom, z neomejenim sezonskim sadjem in osvežitvijo,
- ✓ obdarovanja otrok in zaposlenih ob novem letu, pikniki in druženja,
- ✓ druge finančne in nematerialne bonitete,
- ✓ spodbujanje inovativnosti in možnosti nenehnega razvoja,...

Pričakovanja:

Stopnja zahtevane strokovne izobrazbe in smer: VI. ali V. stopnja izobrazbe tehnične ali ekonomske smeri.

Dodatna in posebna znanja, osebne sposobnosti in zahteve:

- ✓ dobro poznavanje procesov proizvodnje in tehnoloških zmogljivosti
- ✓ poznavanje kapacitet
- ✓ sposobnost projektnega vodenja
- ✓ aktivno znanje angleškega in nemškega jezika
- ✓ dobro poznavanje programa Microsoft Office™
- ✓ poznavanje informacijskega sistema
- ✓ komunikacijske veščine
- ✓ pogajalske sposobnosti
- ✓ sposobnost hitrega iskanja rešitev
- ✓ poznavanje zahtev ISO standarda (IATF16949, ISO 9001 in ISO 14001).

Vabimo vas, da prijave pošljete na e-mail kadri@gabrijel.com s pripisom »prijava: Področni vodja prodaje«, weba ali portala.

Za več informacij smo vam na voljo na telefonski številki 01/78 10 750 ali na kadri@gabrijel.com.

Vabljeni k sodelovanju!

